

Erfolgreich Verkaufen im Zeitalter der E-Mobilität

Fachrichtung

Prozesstechnik

Auftraggeber

Auto Birrer AG

Experte/-in & Dozent/-in

Adriano Rao /

Martin Knecht



Ausgangslage & Ziel

Die Auto Birrer AG verzeichnete 2025 eine deutliche Abweichung zwischen Verkaufsziel und effektivem Absatz. Besonders im Bereich Elektromobilität zeigt sich, dass viele Kunden unsicher sind und einen erhöhten Beratungsbedarf haben. Ziel der Diplomarbeit ist es, den Verkaufsprozess zu analysieren und eine praxisnahe Lösung zu entwickeln, welche die Beratung verständlicher, strukturierter und kundenorientierter gestaltet, um die Verkaufszahlen nachhaltig zu steigern

Ergebnis & Nutzen

Das entwickelte E-Mobility-Dashboard schafft mehr Transparenz und Sicherheit im Verkaufsgespräch. Wichtige Informationen rund um Elektromobilität werden übersichtlich und verständlich dargestellt, wodurch Kunden einfacher vergleichen und fundierter entscheiden können. Gleichzeitig unterstützt das Dashboard den Verkäufer gezielt im Beratungsprozess und stärkt die Grundlage für erfolgreiche Verkaufsabschlüsse.